

株式会社オートバックスセブン

事例紹介

SAP ERPのクラウド移行に合わせ、 フランチャイズを結ぶ電子帳票システムを刷新 文書の電子化による「働き方改革」も視野に

カー用品の卸売・小売を国内外で展開するオートバックスセブンは、基幹業務を担うSAP ERPのクラウド移行に伴い、これまで電子帳票の「作成」と「配信」の各プロセスで並立していた2つのシステムを一元化し、管理性と運用性を向上することを目指した。その基盤としてSVF、SPAを一体としたソリューションを採用し、社内および連結子会社、そしてフランチャイズにわたり帳票の電子化における使い勝手を大幅に改善することに成功した。



☑ 採用の背景

- SAP ERPのクラウド移行に伴いオンプレミス のデータセンターを解約
- 電子帳票の作成と配信で2つのシステムが並立

☑ 導入ポイント

- 2つの電子帳票システムをSVFに統合し使い勝 手が向上
- SPAにより帳票の自動仕分けと配布を実現
- SPAにより SVF が作成する帳票と同じ内容の 情報を CSV 形式で表現できる

☑ 導入効果

- ウイングアークのシステム構築支援によりスケ ジュールどおりに移行を完了
- ■電子帳票の操作性が向上した結果としてヘルプ デスクへの問い合わせが劇的に減少

Company Profile



株式会社オートバックスセブン

設立 :1947年2月

本社所在地:東京都江東区

事業内容 :カー用品の卸売、および小売、車検・整備、 車両買取・販売、板金・塗装などを手掛け るオートバックスグループ店舗のフラン

チャイズ本部

URL : https://www.autobacs.co.jp/

Surprise!

SPA導入後の驚きの声

Before

社内および連結子会社、フランチャイズに向けて電子帳票の配布を行うメインのシステムとは別に、PDF形式の電子帳票を作成するツールとしてウイングアークのSVFを導入していた。2つのシステムが並立していた電子帳票の運用環境をSVFに統合し、SAP ERPと同時にクラウドに移行したいと考えた。



After

利用者から特に高い評価を得ているのは、これまで社内向けと社外向けで分かれていた帳票の管理が一元化されたことだ。SPAのGUIも非常にわかりやすく、業務ごとのフォルダで電子帳票を分類することも可能となり、『目的の帳票をすぐに探し

出せるようになった』という声が寄せられている。 また、これに伴いヘルプデスクへの問い合わせも 以前より劇的に減少した。

Interview



左から

株式会社オートバックスセブン IT戦略部 五孝明氏

株式会社ABシステムソリューション 第2ソリューション部 担当部長 福満登志行氏

第2ソリューション部 荒木 義夫 氏 第2ソリューション部 小林 万輝 氏

SVFで作成された帳票をそのまま 電子公開し、使い勝手を良くしたい

カー用品の販売および取付・交換サービス、車検・整備などを提供する「オートバックス」「スーパーオートバックス」「オートバックスセコハン市場」「オートバックスエクスプレス」、さらに中古車買取・販売事業の「オートバックス C@RS」といったブランドのもと、オートバックスセブンは現在、国内および海外に644店舗(2018年3月末日時点)のフランチャイズチェーンを展開している。「2050未来共創」というコーポレートビジョンを掲げ、「常にお客様に頼っていただけるプロフェッショナルとして、新たな商品やサービス、業態を生み出し続けていく」ことを目指している。

そんなオートバックスセブンのフランチャイズチェーンの会計業務処理を担ってきたのが、2005年に導入されたSAP ERPだ。しかし、導入

からすでに長い年月が経過し、ハードウェアの老朽化が進んでいた。さらに間近に迫ったサポート終了を機に決定したのが、SAP ERPのクラウド移行だった。同社 IT戦略部の五孝明氏は、「2018年3月までに既存のデータセンターを解約することになり、それに先立つ2017年11月までにSAPERPをAWS(Amazon Web Services)に移行する計画を立てました」と、その経緯を話す。

そして、これにあわせて検討したのが、上記の会計システムと連携してレポート配信する電子帳票システムの見直しだ。オートバックスセブンでは社内および連結子会社に向けて、電子帳票をブラウザーおよびPDFで配布する仕組みとしてウイングアークのSVFを活用してきた。一方、フランチャイズに向けては専用アプリケーションを用いて電子帳票を配布すると共に、帳票内のデータを各社がそれぞれの業務で自由に集計・加工ができるようにCSV形式でも提供してきた。

このように並立していた2系統の電子帳票システムをSVFに統合し、SAP ERPと同時にクラウドに移行したいと考えたのである。

「現状の機能を損なうことなく、さらに使い勝手がよくなる仕組みがあれば、ぜひ乗り変えたいとウイングアークに相談を持ち掛けました」と五孝氏は振り返る。

電子帳票の元データを SAP ERPからCSV形式で直接抽出

オートバックスセブンからの相談に応えてウイングアークが提案したのがSPAだ。電子帳票を自動的に仕分け、適切な相手に配信することができ、まさにオートバックスセブンのニーズに合致したソリューションとなる。

ただ、そこでネックとなったのが、帳票データの CSV 変換である。 SPA でも電子帳票の任意の項目から CSV形式でデータを抽出すること自体は可能なのだが、既存の CSV 出力機能をフルにカバーしているわけではない。

先述したように、電子帳票を受け取った利用者は、そこに記載されたデータをそれぞれ独自に集計・加工を行っている。「この過程において、手作業でExcelにデータを転記しなければならない不便を解消するのがCSV出力なのです。各社の利用頻度の高さからも、この機能は絶対に欠かすことができませんでした」と五孝氏は明かす。

そこでオートバックスセブン固有のフォーマットに対応したCSV出力を実現すべく提案したのが、SPAを含めたウイングアークの各製品を連携させるインテグレーションサービスであるSPAISの利用である。SPAISにより、SVFが作成する帳票と同じ内容の情報をCSV形式で表現できる。説明を受けた五孝氏は「このソリューションの合わせ技なら、私たちの要件を十分に満たせる」と判断。こうして2017年10月、SVF、SPAを基盤とした電子帳票システムの刷新に乗り出した。

目的の帳票をすぐに探し出せ、問い合わせが1/10に削減

先述したように SAP ERP のクラウド移行は 2017年11月を目標にすでに進んでおり、電子帳票 システムの刷新を同時にやり遂げるには時間が足りない。そこでオートバックスセブンがとったのが リフト&シフト*による移行だ。オートバックスセ

ブンのIT部門を母体とするSIパートナーである株式会社ABシステムソリューションにおいて、このプロジェクトにあたった第2ソリューション部担当部長の福満登志行氏は、「まず2017年11月までのフェーズ1で既存の帳票資産をSVFに移行。続くフェーズ2でCSVデータの抽出も含めた電子帳票配信の仕組みを構築し、2018年4月までに本番運用を開始するという計画を立てました」と説明する。

もちろん、この過程ではさまざまな困難もあった。ABシステムソリューション第2ソリューション部の荒木 義夫氏は、「フェーズ1では既存の帳票資産を単純にクラウドに移行するだけとはいえ、その数は集計単位が異なるバリエーションを含めると1,000種類以上に及ぶとともに、中にはすでに使われなくなったものも多く含まれていました。今回の移行を機会として、帳票資産の棚卸しを実施しました。この作業は想像していた以上に手間がかかりました。けれども棚卸しを行い、移行対象を絞り込むことで、時間と工数の削減に大きく貢献できました」と振り返る。

こうした苦労の甲斐もあり、オートバックスセブンの新たな電子帳票システムは、予定どおり2018年4月にフル機能での運用を開始することができた。ABシステムソリューション第2ソリューション部の小林万輝氏は、これによって得られた現時点の手応えを次のように語る。

「利用者から特に高い評価をいただいているのは、これまで社内向けと社外向けで分かれていた帳票の管理が一元化されたことです。GUIも非常にわかりやすく、業務ごとのフォルダで電子帳票を分類することも可能となり、『目的の帳票をすぐに探し出せるようになった』という声が寄せられています。また、これに伴い弊社ヘルプデスクへの問い合わせも以前より劇的に減少しています」そして五孝氏も、「こうした電子帳票の使い勝

手の向上は、まさにSVF、SPAの一体ソリューションによって実現された最大の成果です」と語る。

※リフト&シフト: 既存システムをまずクラウド上に移行し(リフト)、その後随時変更していく(シフト)。

電子帳票システムを広範な業務に適用し 働き方改革を推進

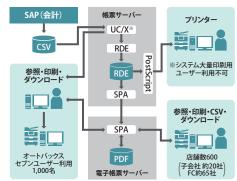
今後に向けてオートバックスセブンは、今回刷 新した電子帳票システムをさらに広範な業務に 広げていく考えだ。

「背景にあるのが働き方改革です。今後、社員が在宅やサテライトオフィスでも仕事ができるようにするためには、まだ紙のままで使われている多くの文書を電子化し、オンラインで活用できるようにする必要があります。さまざまな業務の担当者ごとに振り分けや配布できなければならず、そこに今回の電子帳票システムで実現された同じ仕組みを適用できるのではないかと考えています」と五孝氏は語る。

フランチャイズや取引先とやりとりする伝票 の電子化もターゲットだ。オートバックスセブン側から発行する発注書や受領書などの電子化 は言うまでもなく、取引先書類についても積極的 にデータ取り込みを進めていく意向だ。

「その意味でも紙やファックスで届いた伝票をOCR機能でデータ化し、自動で仕分けができるSPAの拡張機能の活用にも非常に大きな魅力を感じています。RPA(Robotic Process Automation)の技術と組み合わせて、人手に依存している煩雑な作業を自動化していきたいという考えもあり、引き続きABシステムソリューションおよびウイングアークの両社には、さらに強力な後押しを期待しています」と五孝氏は語り、電子帳票システムを核としたオフィス業務の改革を見据えている。

電子帳票システム



※Universal Connect/X:電子帳票連携モジュール

導入製品

SPA

PDF等の電子ファイルや、紙をスキャニングして電子化したファイルをシームレスに保管し活用できる文書データ活用ソリューション

SVF

膨大な帳票開発の効率化と多様な出力要件に 応えるための、帳票開発支援ツール



ウイングアーク1st株式会社

www.wingarc.com E-mail:tsales@wingarc.com

[本社] TEL: 03-5962-7300 (代) [大阪] TEL: 06-6225-7481 [名古屋] TEL: 052-562-5300 [福岡] TEL: 092-292-1092 [仙台] TEL: 022-217-8081 [札幌] TEL: 011-708-8123 [新潟] TEL: 025-241-3108 [広島] TEL: 082-535-5291