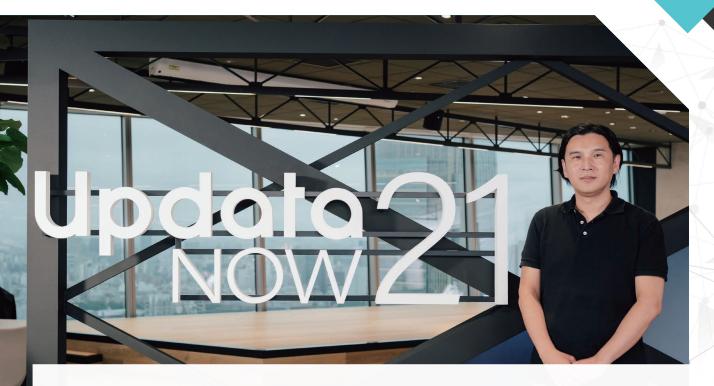


スモールスタートで部門レポート作成工数を月120時間削減 全社データ活用基盤まで拡張し、データドリブン文化を全社に浸透

CASE STUDY

株式会社TBSグロウディア



「待ち時間ゼロ」で、各部門が自由に分析可能に

株式会社TBSグロウディア(以下、TBSグロウディア)のショッピング事業本部では、日々の売上情報をベースに、各部門 の担当者が、番組軸や商品軸で販売実績を自在に集計・分析できる環境を整えた。今後は、CRMシステム、視聴率、地 図データ、天気などと連携することで、顧客軸や多様な観点から分析できるようにすることも視野に入れている。

ショッピング事業本部 商品開発部 CRMチーム チーフ **原田 裕二 氏**

Summary

背 景・課 題

- 販売実績レポート作成にあたり、情報 システム部門に負荷がかかっていた
- 各部門が必要とするレポートがタイムリー に出せなかった
- 既存データベースのパフォーマンス不 足でシステムが不安定だった



導入のポイント

- スモールスタートが可能で、Excel感覚 で開発ができる Motion Board を導入
- MotionBoardと相性が良く、今後の データ容量拡大にも対応する Dr.Sum を導入
- 自社の実現したいことをサポートしてく れるオンボーディング支援を活用



果 効

- 販売実績レポート作成の時間を、120 時間/月程度削減
- 情報システム部門に頼らず、待ち時間 ゼロで各部門が自由に分析できるように
- 感覚値ではなく、リアルな数値で議論 できる企業風土を醸成

導入製品・サービス

MotionBoard Cloud

ビジネスのあらゆるデータを可視化するクラウド型BIダッシュボードサービ ス。データを必要なカタチで、シンプルに可視化。

Dr.Sum Cloud

企業のデータ活用を加速させるデータ基盤ソリューション。10億件のデー タを1秒台で集計するデータベースエンジンと、専門知識を必要としない Excel·Webブラウザのインターフェイスで、見たいレポートを瞬時に取得。



CASE STUDY

全社で100以上のボードが稼働 集計・分析の幅を広げるために 「Dr.Sum」とも連携

TBSグロウディアのショッピング事業部門で は、テレビやラジオに通販番組を提供し、商品 開発から番組制作、販売までを行うなどの通 販事業を展開している。同事業で重要になる のが、販売実績の集計・分析だ。「番組」と「商 品」という2つの軸から、電話・インターネット・ ショッピングモールといった販売経路、顧客属 性、キャンペーン施策など、多様な視点から分 析をすることが求められる。

従来、販売実績に関するレポート作成は、情 報システム部門が Access で管理するデータ を基に Excel で作成しており、週次の会議や 各部門から要求されるごとに出力していた。

これを解決するために導入したのが、「Motion Board Cloud」(以下、MotionBoard) だ。ス モールスタートできる点と、Excelと似た画面で



EC事業部で活用しているボード一覧

使い勝手が良さそうな点を評価した。

「Access からのデータ抽出、Excelへの出力 作業をほぼ自動化され、おおよそ月に120時間 程度削減でき、別の作業に向き合えるようにな りました」(原田氏)

導入後2年が経過したころ、ライセンスを30 ユーザーに増やし、各部門に利用を拡大。情 報システム部門だけでなく各部の担当者が必 要なときに必要な分析ができる体制を整えた。 この結果、従来は1週間程度かかっていたレポー トが「待ち時間ゼロ」で取得できるようになった。 また、経営層から「各種ビジネス指標を測る

ためのツールとして、MotionBoardを全社 的に使う」という決定もあり、今では100以上 のボードが稼働している。

その後、これまでのAccess に換えて、DB エンジンとして「Dr.Sum Cloud」(以下、Dr. Sum)を導入。より安定して高速に集計できる ようにした。

「今後はDr.Sumのさらなる活用を考えてい きます。CRMシステムにあるお客様情報のほか、 視聴率、地図データ、天気など、お客様の行動 経済学に基づくデータを Dr.Sum に取り込んで、 集計・分析の幅を広げていきたいです」(原田氏)



ウイングアーク1st株式会社

www.wingarc.com

月別の売上実績と内訳を可視化したボード

TBS GLOWDIA

株式会社 TBS グロウディア

2018年6月 設立 所在地 : 東京都港区

URL : https://www.tbsglowdia.co.ip/

事業内容:TBSグループの7社が合併し2018年に設立。番組制 作のコンテンツ事業、通信販売のショッピング事業、イベントや ラジオ番組制作のイベントラジオ事業、放送のデジタル技術支 援を行うデジタル技術事業を担っている。

サイト内でより詳しく ご紹介しております。

https://www.wingarc.com/ product/usecase/423.html





E-Mail: tsales@wingarc.com

[名古屋]TEL: 052-562-5300 [仙台]TEL: 022-217-8081 [新潟]TEL: 025-241-3108 [福岡]TEL: 092-292-1092 [札幌]TEL: 011-708-8123 [広島]TEL: 082-535-5291 [本社] TEL: 03-5962-7300(代)